

Cesación de pagos e insolvencia



Por Alejandro Domínguez*

Contador Público Nacional

Especialista en Sindicatura Concursal y Entes en Insolvencia

A cargo del área en Vector Grupo Consultor

El fenómeno de la cesación de pagos no es puramente económico ni exclusivamente jurídico. El criterio para apreciarlo se basa en considerar la aptitud de la empresa, la productividad generadora de recursos de la cual es o no capaz, dejando de lado las causas que generaron la crisis, que pueden resultar en actos aislados y subsanables o traducirse finalmente en hechos reveladores y exteriorizadores de la insolvencia.

Existen tres teorías que intentan definir el estado de cesación de pagos, la materialista, la intermedia y la amplia.

La teoría materialista identifica la cesación de pagos con el incumplimiento. Un solo incumplimiento obliga a declarar la quiebra de una empresa. No interesan las causas del incumplimiento ni el estado patrimonial del deudor.

La intermedia sostiene que no hay cesación de los pagos sin incumplimiento, pero no siempre los incumplimientos importan la cesación de pagos. Como el incumplimiento puede obedecer a otras causas distintas de la insolvencia, el Juez puede apreciar en cada caso, si hay o no cesación de pagos.

La amplia considera a la Cesación de Pagos como un estado del patrimonio que revela los hechos exteriores cuya enunciación en nuestra ley no es taxativa. El incumplimiento es un hecho revelador entre otros. Esta es la teoría que sigue la nuestra legislación actual, la doctrina y la jurisprudencia.

En nuestra Ley de concursos y quiebras, la Cesación de pagos es el presupuesto objetivo para la apertura de los concursos.

Los Hechos reveladores del estado de Cesación de pagos, que preve la ley, menciona, entre otros:

- Reconocimiento judicial o extrajudicial de una deuda.
- Mora en el cumplimiento de una obligación.
- Ocultación o ausencia del deudor o de los administradores de la sociedad, en su caso sin dejar representante con facultades y medios suficientes para cumplir con sus obligaciones.
- Clausura de la sede de la administración o del establecimiento donde el deudor desarrolle su actividad.
- Venta a precio vil, ocultación o entrega de bienes en pago.
- Revocación judicial de actos realizados en fraude de los acreedores.
- Cualquier otro medio ruinoso o fraudulento empleado para obtener recursos.

También la normativa dice que el estado de Cesación de pagos debe ser demostrado por cualquier hecho que demuestre que el deudor se encuentra imposibilitado para cumplir regularmente sus obligaciones.

Hay algunas excepciones al presupuesto objetivo tales como el concurso por agrupamiento, los APE (Acuerdo Preventivo Extrajudicial), concursos en el extranjero, concurso del garante, quiebra por extensión y socio ilimitadamente responsable.

Elementos característicos:

Exteriorización: manifestándolo a través de los hechos

Permanencia: constituye un estado de insuficiencia proyectado en el tiempo

Impotencia: no se puede hacer desaparecer con el giro normal del negocio

Exigibilidad de obligaciones: cualquiera sea el objeto si este debe ser cumplido con el patrimonio del deudor

Confrontación dinámica: existencia simultanea entre la exigibilidad de las deudas y la imposibilidad normal de realizar los bienes.

Indisponibilidad de crédito: supone el fracaso de toda gestión para obtener nuevos recursos financieros o prorrogas

Liquidez y exigibilidad de los pasivos: no hay cesación de pagos si las deudas no son liquidas y exigibles.

Como conclusión decimos que el Deudor esta en cesación de pagos cuando esta imposibilitado de cumplir regularmente sus obligaciones, cualquiera sea el carácter de ellas y las causas que la generan, estado que podrá ser demostrado por cualquier hecho revelador aun por los no enumerados en la ley.

Ver hacia adentro de la empresa y saber decidir correctamente

Cuando el deudor advierte que su estado económico se caracteriza por un desequilibrio entre los valores que se han podido realizar en un momento dado y las obligaciones exigibles en ese momento, no debe esperar a que la exteriorización de ese estado se produzca por el incumplimiento para someter a los acreedores a la solución de su estado de verdadera cesación de pagos como impotencia patrimonial.

El deudor se encontrará en dificultades financieras, cuando en el corto plazo devengue un capital de trabajo negativo o cuando tenga un déficit en el mismo, es decir cuando los pasivos corrientes sean superiores a los activos corrientes.

Van Nieuwenhove (1999) expresa la ecuación anterior de la siguiente manera:

Capital de Trabajo : Activo en transformación *menos* Pasivos o Recursos en Transformación.

Siendo el Activo de Transformación:

- a) De Disponibilidad Inmediata: - Caja y Bancos
- b) Realizables a Corto Plazo: - Inversiones, Créditos y Bienes de Cambio

Y siendo el Pasivo de Transformación:

- Exigibles a Corto Plazo: - Deudas Comerciales y Bancarias
- Deudas en Moneda Extranjera
- Sociedades art. 33 ley 19.550
- Debentures
- Deudas por Remuneraciones y Cargas Sociales
- Deudas Fiscales
- Cobros Anticipados y Otras Deudas

El Deudor puede enjugar su déficit de capital de trabajo a través de:

a) Medidas Genuinas:

- Nueva orientación de la política financiera, crediticia y de stock
- Nueva capitalización de fondos de accionistas o de terceros

- Realización de inversiones, venta de bienes de uso y reorganización
- Aporte de socios o accionistas, incrementando recursos estables para disminuir los créditos a corto plazo.

b) Medidas de Riesgo:

Procurar la normalización de la actividad sin recurrir a la presentación en Concurso Preventivo:

- Venta a precio vil
- Entrega de bienes de cambio o bienes de uso
- Empleo de cualquier medio ruinoso o fraudulento para obtener recursos

Si perdura la situación adversa, el deudor solicitará el concurso preventivo o el acreedor le pedirá la quiebra.

c) Medidas no legítimas:

- Cierre del establecimiento
- Ocultación del deudor
- Ocultación de bienes
- Revocación judicial de actos fraudulentos

d) Medidas Legítimas:

El Deudor puede solicitar la apertura de su propio concurso y como novedad legislativa también convenir un acuerdo preventivo extrajudicial con todo o parte de los acreedores, que respetando determinadas mayorías y requisitos podrá ser sometido a homologación judicial y será oponible a los acreedores no comprendidos en el acuerdo.

A través del enfoque del riesgo empresarial (Análisis Cualitativo y Cuantitativo) podemos **evaluar y tal vez prevenir** el Estado de Insolvencia, esto es examinando las características cualitativas de los rubros de la información contable, tanto como las cuantitativas a través de números índices, ratios o relaciones numéricas. Ello nos permitirá concluir cuáles han sido las causas de la gran cantidad de efectos que se evidencian al momento de efectuar el análisis del estado de cesación de pagos.

Bibliografía

Van Nieuwenhove, Pablo. 1983. *Sindicatura de Concursos Mercantiles*. Buenos Aires: Depalma.